

Green Career Consult is voor **Schothorst Feed Research** op zoek naar een deskundig en gedreven:

(Senior) Consultant en Accountmanager Pluimvee (fulltime)

Inhoudelijk (praktisch, beleidsmatig en strategisch) klanten in Europa en/of Zuidoost-Azië adviseren en helpen bij het implementeren van kennis en het onderhouden van goede relaties.

Vanuit Lelystad werken dagelijks zo'n 65 mensen aan het ontwikkelen, delen en implementeren van kennis over voeding voor landbouwhuisdieren (rundvee, pluimvee en varkens). Met die kennis wil Schothorst Feed Research een bijdrage leveren aan het op een verantwoorde en efficiënte manier voeden van de wereldbevolking.

Met haar kennis, kunde en eigen onderzoeksfaciliteiten is Schothorst Feed Research dé advies en onderzoeksorganisatie op het gebied van diervoeding. Bij Schothorst Feed Research wordt door zeer deskundige onderzoekers, consultants projectmanagers en dierverzorgers gewerkt aan complexe vraagstukken, wat het werken bij Schothorst Feed Research extra uitdagend maakt. Daarbij zijn diergezondheid, milieu, kwaliteit en afname van antibioticagebruik belangrijke uitgangspunten. Op dit moment bedient SFR circa 80% van de Nederlandse, 25% van de Europese en circa 8% van de wereldmarkt. De organisatie is volop in beweging en ziet goede mogelijkheden om verder te groeien!

Past deze uitdaging bij jou?

Belangrijkste verantwoordelijkheden:

- Klanten adviseren op nutritioneel en aanverwant gebied wordt jouw corebusiness;
- Uitwerken en communiceren van de wetenschappelijke kennis in praktische toepassingen.

Weten wat er speelt bij klanten en in de markt en vertalen naar klantwensen/oplossingen of naar mogelijke ontwikkelingen voor SFR; *Daarnaast hou je je bezig met:*

- Accountmanagement voor de Advanced Feed Package-klanten, waarbij hoort het opstellen van accountplannen per klant. Speerpunten daarbij zijn het behalen van (strategische) doelen voor de klanten en het verhogen van klanttevredenheid;
- Relatiemanagement: bouwen en verstevigen van de persoonlijke, langere termijnrelatie met (internationale) klanten;
- Commercieel uitbouwen van de relatie met bestaande klanten, door cross- en upsell, vanuit de inhoud;
- Af en toe geven van trainingen en cursussen aan klanten die actief betrokken zijn bij de diervoedersector, zoals nutritionisten en technische medewerkers.

Wat heb je nodig voor de uitdaging?

- Academisch werk- en denkniveau, bij voorkeur PhD (Dierwetenschappen of Veterinair);
- Gespecialiseerd in pluimveevoeding;
- Voldoende en relevante werkervaring (consultant: ten minste 3-5 jaar ervaring, senior consultant: ten minste 7 – 10 jaar ervaring) opgedaan in de mengvoerindustrie, producenten van voeradditieven bedrijven en/of organisaties waar onderzoek wordt gedaan met of ten behoeve van landbouwhuisdieren;
- Kennis van de formulering van pluimveevoerders en -rantsoenen in relatie tot gezondheid en de technische resultaten;
- Uitstekende kennis van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift, bij voorkeur aangevuld met nog een taal, bijvoorbeeld Frans en/of Duits;
- Bereidheid om circa 25% van de tijd te reizen (Europa/ Zuidoost-Azië).

Welke competenties heb je nodig voor deze uitdaging?

Je bent:

- Inhoudelijk deskundig;
- Klantgericht;
- Gedreven en resultaatgericht;
- In staat om commercieel te denken en handelen;
- Communicatief en sociaal zeer vaardig; kan goed luisteren en de juiste vragen stellen;
- Professioneel creëren en onderhouden van klantrelaties;
- Kan goed in teamverband werken en goed zelfstandig werken.

Belangrijk: *voel je je meer consultant, dus vooral inhoudelijk gedreven en minder accountmanager maar spreekt het je wel aan om een bedrijfsmatige omgeving te acteren zijn we zeker geïnteresseerd in jouw sollicitatie. Ben je meer de accountmanager en minder de consultant maar beschik je wel over nutritionele kennis dan gaan we ook graag met jou in gesprek. En tot slot, voldoe je inhoudelijk en wat persoonlijkheid aan het wensprofiel maar kom je nog wat werkervaring te kort...ook dan zien we jouw sollicitatie graag komen!*

Wat biedt Schothorst Feed Research (SFR) aan de geschikte kandidaat:

Arbeidsvoorwaarden zoals het salaris, verlofdagen, eindejaarsuitkering en pensioen zijn marktconform. Daarnaast krijgt elke medewerker een duurzaam inzetbaarheidsbudget. Voor de besteding hiervan kan gekozen worden uit een aantal bestedingsdoelen. Leaseauto afhankelijk van het aantal te rijden zakelijke kilometers.

Je werkt vanuit het hoofdkantoor van SFR in Lelystad (standplaats), het bijkantoor in Wageningen, bent onderweg bij relaties (in binnen- en buitenland) en kunt als de werkzaamheden dat toelaten vanuit huis werken.

Werken bij SFR betekent werken in een organisatie waar ontwikkeling van de organisatie en haar medewerkers centraal staan.

Meer informatie over Schothorst Feed Research is te vinden op de website: www.schothorst.nl

Solliciteren:

Wil je in aanmerking komen voor deze uitdagende baan en denk je te kunnen voldoen aan het wensprofiel? Stuur dan je C.V. en motivatiemail naar:

Evert Verboom, senior consultant **Green Career Consult** via: evert.verboom@greencareerconsult.nl of bel hem voor meer informatie via zijn gsmnummer: +31 (0) 6 533 750 89 www.greencareerconsult.nl

Green Career Consult is een gespecialiseerd bureau voor Recruitment en Loopbaancoaching gevestigd in Wageningen, dat zich in het bijzonder richt op organisaties en medewerkers die actief zijn in de sectoren Agri, Food en Groene Ruimte. Kandidaten die wij bemiddelen en begeleiden beschikken over een aantal jaren werkervaring en zijn door middel van een Mbo-, Hbo- of Universitaire opleiding, voorbereid op een loopbaan binnen de Agri, Food en Groene Ruimte.

Green Career Consult wil een betrokken-, praktische- en resultaatgerichte dienstverlener zijn met oog voor het feit dat elk mens uniek is en over een eigen persoonlijkheid, bijzondere vaardigheden en specifieke kennis beschikt. Wij streven ernaar duurzame relaties aan te gaan met de organisaties en de kandidaten waarvoor wij werken.

Vacature geplaatst: eind juli 2018